

10月17日 LIXIL住まいワクワクフェア開催

10月17日(土)、LIXIL住まいワクワクフェアを開催しました。今回の住まいワクワクフェアでは、コロナウイルスの感染予防対策として、あらかじめ見学時間を予約していただき、密をさける形で行いました。

また、新入社員のショールーム研修を同時に行い、実機を見て触って商品知識をさらに深めていきました。



お問い合わせ先

首都圏営業グループ

TEL : 03-3634-1533 FAX : 03-3634-9690

インセールスお客様担当：四方田

城東営業所

TEL : 03-3635-7129 FAX : 03-3635-7146

インセールスお客様担当：桑原、戸塚

調布営業所

TEL : 042(426)7077 FAX : 042(426)7079

インセールスお客様担当：宮寺、島立、橋本

大塚営業所

TEL : 03(5391)1201 FAX : 03(5391)1205

インセールスお客様担当：松尾、前田、石井

埼玉・柏営業所

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776

インセールスお客様担当：黒田、青柳、小倉

千葉営業所

TEL : 043(258)9851 FAX : 043(250)3216

インセールスお客様担当：小原、小倉

市原営業所

TEL : 0436(88)3321 FAX : 0436(88)3323

インセールスお客様担当：高橋、松山

佐原営業所

TEL : 0478(58)1424 FAX : 0478(55)1218

インセールスお客様担当：堀江、安藤

つなぐグループ

TEL : 048(931)7773 FAX : 048(931)7776

つなぐグループ責任者：小林

イズサワくんだより no.22

2020.12 発行

目次

- ・お知らせ情報
- ・商品紹介
- ・ブレイクタイム
- ・エンジニアリングサービスチーム紹介
- ・イベント情報
- ・お問い合わせ先

付属資料

- ・ダイキン ペンタール
- ・LIXILタッチレス水栓キャンペーン



お知らせ情報

激変する「リフォーム」ユーザー コロナで改修意識高まる、28%「修繕」

コロナで改修意識高まるリフォーム部位1位は？

生活者は今どんなリフォームを求めているのか。戸建て、マンション含めると、最もリフォームした部位の1位は居間（リビング）であった。なお2位はキッチン、3位はトイレとなっている。これまでキッチン、トイレなどが1位だったが、マンションの居間改修が増えたことから1位に。中古マンション購入後の全面改修が増えているとみられる。

部位	戸建て (%)	マンション (%)
1 居間	25.9	22.9
2 キッチン	21.9	18.3
3 トイレ	20.9	18.8
4 浴室	20.7	18.8
5 外壁	20.6	26.0

起こされた改修需要

高齢化が進み、所得もなかなか上がらない状況の中、今年度は新型コロナウイルスによる景気の後退。厳しい環境と考えがちだが、一方でかつてないほどに自分の住まいに関心をもった年とも言える。内閣府の調査によれば、コロナの影響下で取り組んだことの1位は「家の修繕などに取り組んだ」（28%）失うものも少なくないが、リフォームしてみたいという潜在需要が喚起されたこと、これは今回のコロナで得られた最大の収穫だろう。

コロナの影響で新しい挑戦・取り組みなどをした割合



商品紹介 MINAMISAWA

感染予防対策!! 自動水栓のご提案



※画像は単水栓タイプ



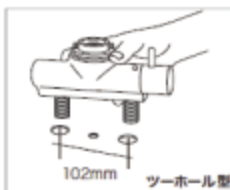
手かざし(出・止)機能



自動吐水機能

品番	定価	仕様	電源方式
SS2VMW(2ホール)	90,000	2穴の芯径:102mm	単3アルカリ電池
SS2VMS(1ホール)	90,000	取り付け穴径:φ35~	単3アルカリ電池

サーモミキシングバルブの
取り付け



ブレイクタイム コロナと趣味

コロナ禍でダメージが多いモータースポーツ、大きいところで最高峰のF-1日本グランプリの中止(とても寂しいです)国内レースも無観客レース、ようやくコロナ対策に苦労しながら有観客レースも開催されてきました。私の趣味であるカートレースも徐々に復活してきて、やっとドライブできる状態になりました(私自身)これからはコロナと上手に共存しながら趣味に費やす時間を大切にしていきたいです。コロナに敗けるな!!(ホームサーキット)



エンジニアリングサービスチームとして再起動

伊豆商事のミッション「もっとここにいたい」をあなたへの実現に向けつなぐグループ「物流チーム」と「工事管理チーム」「工務チーム」を統合いたします。



3チーム統合のねらい

- ・工務部門(つなぐグループ)は、エンジニア部門として営業部門と連携し、「オール伊豆商事の総合組織力」でバックアップいたします。
(商品の配送、工事手配、納まり打合せ)
- ・専門的な現場対応力を、今まで以上にスピード提供させていただきます。



弊社営業部門のフィールドセールス(営業)、インセールス(業務)にご用命を頂き、工務部門「エンジニアリングサービス(ES)チーム」を末長くご愛顧頂きますよう、何卒よろしくお願い致します。